LE QUÉBEC
Porte d'entrée au marché nord-américain

SHERBROOKE
Une localisation centrale et stratégique!

sherbrooke innopole

1308, boul. de Portland
C.P. 1355
Sherbrooke (Québec) Canada
J1H 5L9

+1 819 821-5577
sherbrooke-innopole.com
info@sherbrooke-innopole.com

LEDEN
Private office entrepreneurial

215, rue St-Jacques
Montréal (Québec) Canada
H2Y 1M6

+1 514 919-0726
ledenprivateoffice.com
skalfon@ledenprivateoffice.com

ÉTAPE **5**

Programme
Soft Landing
de Sherbrooke Innopole

LOCAUX
6 mois gratuits et aide à l'installation

FINANCEMENT
Soutien dans la recherche de fonds
et de programmes de financement

RH
Soutien pour le recrutement et l'intégration de la main-d'œuvre

RÉSEAUTAGE
Mise en relation avec fournisseurs, sous-contractants, distributeurs, consultants, etc. et avec instances publiques, institutions, entreprises et services-conseils

PROPRIÉTÉ INTELLECTUELLE ET RÉGLEMENTATION
Soutien vis-à-vis des agences de réglementation (Santé Canada, FDA, CE, CSA, UL), guide pour « Faire des affaires au Canada », contacts avec experts stratégiques de propriété intellectuelle, etc.

Coût global

Coût global	19 000 $ CAD
Prise en charge Sherbrooke Innopole	2 125 $ CAD
Coût net pour l'entreprise	16 875 $ CAD

PROGRAMME D'ACCOMPAGNEMENT À L'IMPLANTATION
en Amérique du Nord

EN 5 ÉTAPES

ENTREPRISES TECHNOLOGIQUES MATURES

sherbrooke innopole

LEDEN
Private office entrepreneurial

ÉTAPE 1

Présentation

de l'entreprise à Sherbrooke Innopole
par Skype (mode Pitch)

Préalablement au Pitch : Dépôt du projet d'entreprise et des prévisions financières (plan d'affaires) et autres documentations (exemple : brevets)

- **Rétroaction** en direct par les spécialistes de Sherbrooke Innopole
- **Identification** rapide de partenaires de distribution ou de contacts d'experts potentiels

ÉTAPE 2

Adhésion

au Programme d'accompagnement en Amérique du Nord

Une fois que l'entreprise sélectionnée aura pris la décision d'adhérer au programme, un contrat sera signé. Puis, un dossier sera ouvert par **LEDEN** afin de prendre en charge tous les aspects juridiques et fiscaux, ainsi que ceux reliés à l'immigration, tant au niveau provincial que fédéral.

COÛT ÉTAPE 2 : 2 000 $ CAD

Une facture en dollars canadiens sera émise par LEDEN directement à l'entreprise.

ÉTAPE 3

GO / NO GO

avec experts iA7

Prérequis : plan d'affaires / plan d'expansion

Discussion Skype avec experts iA7

> Taille du marché potentiel en Amérique du Nord
> Principales tendances
> Principaux enjeux
> Chiffre d'affaires des concurrents (maximum 10)
> Présence commerciale et positionnement des 3 principaux concurrents
> Organisations les plus actives dans l'enregistrement des brevets et dans les publications scientifiques
> Entretiens avec des experts du marché (minimum 5)
> Forces / Faiblesses / Opportunités / Menaces

Délai de réalisation : 6 à 8 semaines, rapport inclus

COÛT ÉTAPE 3 : 17 000 $ CAD

Après l'étape 3, l'entreprise sera en mesure de décider si elle poursuit avec les étapes 4 et 5. Si l'étape 3 est concluante, ce sera un GO et si c'est non concluant, ce sera un NO GO. Une facture en dollars canadiens sera émise par Sherbrooke Innopole directement à l'entreprise pour la réalisation de l'étape 3.

ÉTAPE 4

Identification

et mise en relation avec des contacts clés

Si l'étape 3 est positive, les experts de Sherbrooke Innopole pourront identifier des personnes-ressources clés pour l'expansion de la compagnie française en Amérique du Nord :

- **Consultants**
- **Experts sectoriels**
- **Entreprises partenaires de distribution**
- **Fournisseurs potentiels**